



Camera di Commercio
Forlì-Cesena

SEMINARIO

BUSINESS AND LEGAL ENGLISH INGLESE COMMERCIALE PER I PROFESSIONISTI

Relatore
Dott.ssa Ilaria Gobbi

Presentazione generale del progetto di formazione
Prof. Franco BERTACCINI – SSLMIT Forlì/Università di Bologna

GIOVEDÌ 27 GIUGNO 2013

*presso la Camera di Commercio di Forlì-Cesena
Corso della Repubblica, 5
FORLÌ
Sala del Consiglio - 2° piano*

| | | | |
|-------------------|-------------------|------------|----------------------|
| CALENDARIO | <i>mattino</i> | <i>ore</i> | <i>9.30 - 13.30</i> |
| | <i>pomeriggio</i> | <i>ore</i> | <i>14.30 - 17.00</i> |

PARTECIPAZIONE GRATUITA – ISCRIZIONE OBBLIGATORIA ON-LINE sul sito della Camera di Commercio **entro martedì 25 giugno 2013.**

Per ulteriori informazioni: Claudia Ebano - tel. 0543 713489
Alessandra Bonoli - tel. 0543-713491

PRESENTAZIONE

Il seminario prevede un approfondimento delle competenze della lingua inglese in ambito commerciale e legale per proiettare l'impresa italiana verso la comunicazione con il mercato estero

OBIETTIVI

Lo scopo principale di questo seminario è di sviluppare le capacità di comunicazione e di comprensione su temi inerenti il mondo degli affari e del commercio. Il seminario assicura un miglioramento della capacità comunicativa attraverso l'uso di un vocabolario specializzato migliorando abilità linguistiche e comunicative richieste nella professione.

PROGRAMMA

Blocco 1

Business writing

Sviluppare competenze nella costruzione di una corrispondenza efficace in lingua inglese (lettere, e-mail, fax, etc.)

- Impaginazione delle lettere/e-mail
- Formati: data, formula iniziale e saluti
- Formule di comunicazione epistolare: Lettere commerciali/formali

Blocco 2

Effective Product Branding

Sviluppare strategie linguistiche per la vendita efficace del prodotto nel mercato internazionale, da affiancare alle strategie di marketing che l'impresa mette già in atto (come presentare efficacemente cataloghi, brochure, siti web, etc.)

Blocco 3

Contracts

Analizzare alcune tipologie contrattuali utili in caso di negoziazione internazionale con particolare riferimento alla comprensione e alla redazione.

- Comprensione di frasi giuridiche lunghe e complesse
- Apprendimento delle tecniche di analisi di un testo giuridico
- Alcune tipologie contrattuali

Blocco 4

Incoterms

Approfondire gli “Incoterms” termini commerciali usati nei contratti di vendita internazionali.

- EXW (Ex Works), CIF (Cost, Insurance and Freight), DAF (Deliver At Frontier), etc.

Le lezioni sono tenute in lingua italiana. Il materiale didattico è in lingua inglese.

RELATORE

ILARIA GOBBI: collabora come dottoranda di ricerca presso l'Università Alma Mater Studiorum di Bologna. Si occupa di linguaggi settoriali e linguaggi controllati applicati alla traduzione. Impegnata in una propria attività imprenditoriale nel mercato delle traduzioni e della formazione aziendale, si sta concentrando su vari corsi specialistici per professionisti.

NOTA BENE: QUALORA SOPRAGGIUNGA L'IMPOSSIBILITÀ A PARTECIPARE, SI PREGA DI DARE TEMPESTIVA COMUNICAZIONE TELEFONICA